



Unsere Möbelbausysteme genießen weltweit einen einzigartigen Ruf, stehen für zeitloses Design und bürgen für höchste Qualität und Funktionalität. Rund 550 Mitarbeitende engagieren sich mit ausgeprägtem Qualitätsbewusstsein für die Zufriedenheit der Kunden und den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens.

Für die USM U. Schärer Söhne GmbH in Bühl suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Verkaufsleitung, Gebiet München (m/w/d, 100%)

Dich erwartet eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum. Du möchtest die Vertriebsstrategie mit weiterentwickeln, neue Ideen einbringen und den Erfolg eines führenden Möbelherstellers aktiv mitgestalten? Dann bist du bei uns genau richtig.

In deiner Rolle als Verkaufsleiter (m/w/d) übernimmst du Verantwortung für unser Vertriebsteam, entwickelst innovative Verkaufsansätze und treibst die Optimierung unserer Vertriebsprozesse voran. Dabei arbeitest du eng mit verschiedenen Geschäftsbereichen zusammen, erkennst neue Marktchancen und setzt Impulse, die unser Unternehmen nachhaltig wachsen lassen.

### Dein Wirkungsfeld

- Ausbau, Betreuung und kontinuierliche Optimierung unseres Vertriebspartnernetzwerks
- Verantwortung für die Erreichung definierter Umsatzziele sowie die Umsetzung der Vertriebsstrategie in deinem Gebiet
- Sicherstellung und Vermittlung gemeinsamer Standards, Prozesse und Anforderungen an unsere Vertriebspartner
- Aktive Unterstützung unserer Vertriebspartner bei der Marktbearbeitung sowie bei der Akquise von Kunden und Projekten
- Beratung und Begleitung bei Arbeitsplatzanalysen, Planungen, Kalkulationen und der Umsetzung von Projektlösungen
- Durchführung von Produktschulungen zu Neuheiten, Planungswerkzeugen und vertriebsrelevanten Themen
- Unterstützung bei Marketing-, PR- und Messeaktivitäten in Zusammenarbeit mit den relevanten Fachbereichen
- Beratung bei der optimalen Präsentation von Produkten und Neuheiten in den Ausstellungen unserer Handelspartner
- Koordination und Steuerung anspruchsvoller Kunden- und Projektvorhaben in enger Abstimmung mit internen Fachabteilungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Veranstaltungen, Foren und Branchenevents
- Aufbau und Pflege eines starken internen Netzwerks sowie enge Zusammenarbeit mit Vertriebsteam USM Deutschland, Marketing und weiteren Fachbereichen
- Strukturierte Termin- und Reiseplanung zur effizienten Betreuung des Verkaufsgebiets
- Dokumentation und Pflege aller vertriebsrelevanten Aktivitäten, Projekte und Kundeninformationen im CRM-System

### Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft, Vertrieb oder vergleichbarer Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer Vertriebsfunktion, idealerweise in der Möbelbranche (Premium Segment) oder Konsumgüterindustrie
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Teamorientierung
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Sicheres Auftreten sowie Verhandlungsgeschick gegenüber externen Partnern
- Analytisches Denkvermögen und unternehmerische Handlungsweise
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen und modernen Vertriebsmethoden

### Deine Soft Skills & Arbeitsweise

- Hohe Eigeninitiative, Selbstständigkeit und ausgeprägte Vertriebsorientierung
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Gespür für Design, Einrichtung und die Anforderungen anspruchsvoller Kunden im Premium-segment
- Lösungsorientierte Hands-on-Mentalität sowie Umsetzungsstärke im Tagesgeschäft
- Ausgeprägtes Organisationsgeschick und effiziente Planung von Kunden- und Vertriebsaktivitäten
- Offenheit für neue Technologien sowie die Bereitschaft, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln

### Unser Angebot

- Eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe in einer vielfältigen Organisation
- Ein angenehmes Arbeitsklima sowie ein motiviertes und umsetzungsstarkes Team
- Eine Duz-Kultur
- Ein 13. Gehalt
- Eine betriebliche Altersvorsorge
- Ein moderner Arbeitsplatz und eine zeitgemäße Infrastruktur sowie Homeoffice-Option

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Sende uns deine aussagekräftige Bewerbung, einfach an: [karriere@usm.com](mailto:karriere@usm.com)

[www.usm.com](http://www.usm.com)